

26 MAGGIO

IL PRO GRAM MA

A COPERNICO,
VIA COPERNICO, 38
MILANO

PARLIAMO DI FRANCHISING CON

millionaireexpo

MILANO 2015



SALA FRANCHISING

10.00

Presentazione dell'evento

Parla Massimiliano Degiovanni, presentando l'iniziativa franchising e i consulenti.

10.30

La case history:
Ripara Cellulare

11.00

Perché affiliarsi?

Il franchising come scelta d'impresa

Relatore:
Davide D'Andrea Ricchi, di Sviluppo Franchising

11.30

La case history:
Onlymoso

12.00

Il settore food

Un business che non teme la crisi

Relatore:
Luca Fumagalli, di Dif

12.30

La case history:
Mail Boxes Etc.

15.00

La case history:
Gelateria Dolz

15.30

Il decalogo del franchising

Dieci step per aprire in franchising

Relatore:
Luca Fumagalli, di Dif

16.00

La case history:
ACQ Sinteg Shop

16.30

La case history:
PerMicro
Società di micro credito

17.00

La gestione dell'attività.

Consigli pratici per lo store manager.

Relatore:
Piero Di Michele, di One Day Training

17.30

Gli errori da evitare nel franchising.

Relatore:
Antonio Fossati, di SFM -Salone Franchising Milano

27 MAGGIO

IL PRO GRAM MA

A COPERNICO,
VIA COPERNICO, 38
MILANO

PARLIAMO DI FRANCHISING CON

millionaireexpo

MILANO 2015

SALA FRANCHISING

10.00

Presentazione dell'evento

Parla Massimiliano Degiovanni, presentando l'iniziativa franchising e i consulenti.

10.30

La case history:

101 Caffè

11.00

Perché affiliarsi?

Il franchising come scelta d'impresa

Relatore:

Davide D'Andrea Ricchi, di Sviluppo Franchising

11.30

La case history:

Pet's Planet

12.00

Il settore food

Un business che non teme la crisi

Relatore:

Luca Fumagalli, di Dif

12.30

La case history:

Esmach

15.00

La case history:

Chiedilo al farmacista

15.30

Il decalogo del franchising

Dieci step per aprire in franchising

Relatore:

Luca Fumagalli, di Dif

16.00

La case history:

E' arrivato Paolino

16.30

La case history:

Kids&Us

17.00

La gestione dell'attività.

Consigli pratici per lo store manager.

Relatore:

Piero Di Michele, di One Day Training

17.30

Gli errori da evitare nel franchising.

Relatore:

Antonio Fossati, di SFM -Salone Franchising Milano